

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

Nome  
Indirizzo  
Telefono  
Fax  
E-mail  
  
Nazionalità  
Data di nascita

**NEGRINI LUIGI**  
**OMISSIS**  
**OMISSIS**  
  
**OMISSIS**

Italiana

**OMIS**

**ESPERIENZA LAVORATIVA**

**Sono Socio di una Cooperativa Sociale Trasgressione.net** che si occupa di carcere (detenuti ed ex detenuti) con attività svolte nelle carceri di Bollate, Opera e San.Vittore a Milano; Le attività variano dagli incontri in carcere, alle presenze nelle scuole sui fenomeni di fragilità, depressione, bullismo e dipendenze, alla ricerca di lavoro per detenuti ed ex detenuti agli incontri tra detenuti ed i propri familiari, incontri con familiari di vittime di mafia,

**Sono pensionato dal 2015**

**Sono stato Assessore alla Polizia locale ed alla Farmacia Comunale** di Pero dal 2016 al 2018

**Sono stato Assessore ai servizi sociali, alla casa ed al lavoro** del Comune di Rho dal 2011 al 2016

**Ho svolto attività di consulenza per PMI** dal 2005 al 2011 in collaborazione con Associazioni Industriali di Bergamo, Varese e Como e presso Confcommercio nei campi della formazione finanziata, del coaching, del marketing, delle vendite, della distribuzione e della internazionalizzazione .

**Ho svolto attività di formazione per SPI Unione Industriali Gallarate e per Centrocot** Busto Arsizio nel campo delle vendite, del marketing del franchising e dell'attività del punto vendita.

**Sono stato Socio di E3 Consultants, azienda di consulenza e formazione dal 2004 al 2012** (consulenza di direzione, consulenza organizzativa, formazione personale e professionale per dirigenti, quadri ed impiegati dal settore industriale e commerciale al settore bancario e assicurativo, alla distribuzione organizzata al comparto moda; Ho svolto attività di docenza presso la Scuola di formazione del Sole 24 ore (marketing e franchising) presso Accademia di Comunicazione (comunicazione aziendale, marketing e gestione eventi) e presso Schema società di formazione e consulenza.

**Sono stato TEM per il progetto Spring 3** della regione Lombardia occupandomi di due aziende tessili del bergamasco ed ho svolto attività di consulente aziendale in vari settori merceologici, da aziende di produzione e commercializzazione ad aziende dei servizi e del terziario avanzato ad aziende assicurative e della distribuzione.

**Dal 2002 al 2004 Amministratore delegato di Rikorda**, il più importante consorzio di laboratori fotografici italiani (6 unità produttive, 700 dipendenti, più di 3.500 clienti/negozianti in Italia)

**Dal 1998 al 2002 Direttore Commerciale Italia e Sud Europa per Duracell** e dopo l'acquisizione di Duracell da parte di Gillette Direttore Commerciale Italia non food per i marchi Gillette, Braun, Duracell, OralB, Parker, Waterman, Papermate.  
Responsabile Italia per il servizio clienti, per il forecasting e la pianificazione

**Dal 1980 al 1998 Dirigente Kodak Italia**. B.U. Director Kodak Spa, responsabile del mercato italiano per il settore fotografico, sia amatoriale che commerciale/industriale. In Kodak nell'arco di 19 anni oltre alla permanenza di circa due anni presso l'headquarter USA come marketing manager ho ricoperto incarichi di direzione vendite Italia, di direttore comunicazione pubblicità e P.R., di direzione del personale.

**Dal 1977 al 1980 Capo del personale IVES** Vetrocolor Origgio (VA) azienda vetraria.

**Dal 1972 al 1977 responsabile del personale Ente Ospedaliero di Rho**

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea in lettere (indirizzo geografia economica)  
Corsi di specializzazione in marketing strategico ( University of Rochester, SDA Bocconi)  
Corsi di marketing e strategia in Cegos, Praxis, Sole 24 Ore  
Corso di marketing-communications (University of Rochester)

## CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

**ITALIANO**

ALTRA LINGUA

**INGLESE**

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

eccellente  
eccellente  
eccellente

## CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

GESTIONE GRUPPI E PERSONE, COSTRUZIONE TEAMS DI LAVORO, FACILITAZIONE E CONDUZIONE COLLABORATORI.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
ORGANIZZATIVE

DIREZIONE AZIENDALE E COMMERCIALE, PROGETTAZIONE E PROGRAMMAZIONE ATTIVITÀ AZIENDALI, FORMAZIONE E SVILUPPO COLLABORATORI E TEAMS DI LAVORO, RICONVERSIONE PROFESSIONALE, ACQUISIZIONI ED INCORPORAZIONI . ATTIVITÀ' DI START UP E DI CAMBIAMENTO ORGANIZZATIVO, INTERNAZIONALIZZAZIONE, MARKETING E VENDITE, RETI DISTRIBUTIVE E FRANCHISING, CENTRI ASSISTENZA CLIENTI E TECNICA. AVVIO ATTIVITÀ PER ONLUS .

PATENTE      B

Preso atto dell'informativa che mi avete fornito ai sensi dell'art. 13 del D.Lgs. 196/2003, esprimo il consenso, secondo quanto previsto dall'art. 23 del D.Lgs. 196/2003, al trattamento dei miei dati personali.

Il sottoscritto, consapevole della responsabilità e delle pene stabilite dalla legge per false attestazioni e che mendaci dichiarazioni, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi, oltre a comportare la decadenza dei benefici eventualmente conseguiti al provvedimento emanato sulla base della dichiarazione non veritiera (art. 75 D.P.R. 445/2000), costituiscono reato punito ai sensi del Codice Penale e delle leggi speciali in materia (art. 76 D.P.R. 445/2000), sotto la sua responsabilità dichiara che i fatti, stati e qualità riportati di seguito e nella documentazione allegata corrispondono a verità.

In particolare dichiara che l'impresa e tutti i soggetti indicati nell'art. 38 del D.Lgs. 163/2006 e s m.i. (titolare, soci accomandatari, amministratori muniti di rappresentanza, direttori tecnici) non si trovano in alcuna delle situazioni di esclusione della partecipazione alla gara elencate nel comma 1 dell'articolo 38